数字有声读物媒介现状及失衡分析

摘 要:新时期下,以信息技术和互联网技术为支撑的数字有声读物发展迅速,并且已经形成了完整而和谐的生态系统。但是,因为当前的行业竞争缺乏稳定性和生态规则,对行业的进一步发展形成了阻碍和制约。在此背景下,本文主要针对数字有声读物媒介现状及失衡原因进行分析,希望给予我国相关领域以参考和借鉴。

关键词: 数字有声读物; 媒介现状; 失衡分析

中图分类号: G237

文章编号: 1671-0134 (2018) 06-103-02

文献标识码: A

DOI: 10.19483/j.cnki.11-4653/n.2018.06.038

文 / 陈姝

引言

当前,随着我国音频技术、移动终端以及互联网技术的蓬勃发展,有声读物行业也获得快速进步,并且拥有了稳定的消费群体。数字有声读物具有内容丰富、体验良好以及资源多样的优势,逐渐受到我国听众的欢迎和青睐,成为有声读物产业中的关键组成部分。用户可以使用穿戴设备、智能手机、平板电脑和计算机等终端,收听数字有声读物。其与传统音像制品和有声读物相比,具有收听社交化、碎片化以及个性化的优势,对促进我国文化产业的蓬勃发展具有推动作用。

1. 我国数字有声读物的媒介现状分析

1.1 媒介生态环境

首先,政治环境。在我国加强完善互联网、电视广 播网以及电信网的政策大背景下,提出加速公共服务和 现代技术的建设和应用进程,促使公共服务实现网络化 和数字化, 数字有声读物作为公共文化项目建设的关键 组成部分, 受到我国相关部门的重视, 同时, 我国也要 求电信、联通以及移动等运营商,不断降低移动流量的 费用, 为人们收听数字有声读物提供便利, 为其市场培 育和产业发展创设了积极的政治环境。其次,经济环境。 在我国媒体转型的过程中, 很多广播电台和出版社都积 极扩展有声读物服务,并且利用自身优势扩大在社会中 的影响力, 获得投资人和资本市场的关注, 例如, 荔枝 FM、多听 FM、蜻蜓 FM 以及喜马拉雅 FM, 都相继完成 了千万美元以上的融资;再次,文化环境。我国自古就 有听书的文化传统和生活习惯,随着互联网技术的蓬勃 发展, 网民的数量和规模持续增加, 在智能手机普及的 大背景下, 更多的网民选择收听数字有声读物为了满足 不同群体的多元化需求,有声读物行业也快速发展,为 用户提供更多个性化以及多元化的文化资源。最后, 技 术环境, 随着我国音频技术和 4G 技术的不断完善, 为用 户可以随心所欲、随时随地收听有声读物奠定了技术基 础。大数据技术的发展和应用,也促进了精确性和个性 化推送服务的完善。

1.2 媒介生态竞争

首先,内容竞争。各大平台为了切实满足用户的多元化文化需求,在内容资源的生产和选择方面,其主要以 UGC 和 PGC 两类为主,其中,UGC 以自媒体人士、草根主播等构成; PGC 以出版社、电台和电视台等构成。喜马拉雅 FM 作为我国当前规模较大的听书平台,其将网民自制和专业制作进行了有机融合,在确保读物内容质量的同时,充分激发了网民的主动性和参与热情。

其次,版权竞争。当前,虽然喜马拉雅 FM、酷听网等平台拥有丰富的内容资源,但想要实现持续发展,内容资源依然是其面对的关键问题。为了获取更多的资源,有声读物制作商纷纷与网站、演播人士和出版机构建立合作,并且签署版权协议,进而确保内容合法性。例如喜马拉雅 FM 与百度、阅文集团、果麦文化、译文出版社以及中信出版进行了深度合作,希望获取更加丰富的版权资源。同时,随着用户需求的多元化发展,版权资源争夺战在行业中越演越烈,版权价值不断上涨,一些平台利用版权打击行业竞争对手。

1.3 媒介生态共栖

当前,我国大力提倡"互联网+"战略,为了更好地实现优势和资源互补,更多的有声读物平台选择与硬件厂商、手机厂商、网站媒体开展深度合作。例如,酷听网结合自身的发展需求,与音像代理、手机运营商、广播电台、文学网站和出版机构建立合作关系,扩大自身的社会影响力和行业占有率;又例如,考拉FM,其积极与雪铁龙、宝马和福特等汽车品牌开展合作,推出考拉品牌的智能音响。

2. 导致数字有声读物生态失衡的主要原因

2.1 资源内容开发程度低

在全新的历史时期下,我国已经成为世界出版大国, 对推动精神文明建设起到关键作用,网络文学作品以及 优秀纸质作品层出不穷,但被制作成为数字有声读物的 作品却寥寥无几。我国各大数字读物平台,其资源内容主要集中于儿童作品、网络文学、畅销作品以及经典作品中,内容资源开发不足,甚至存在大量同化和雷同的现象。同时,由于受到资金、技术以及资源等因素的制约,数字有声读物的质量也良莠不齐。

2.2 盈利模式严重失调

数字有声读物行业在我国处于刚刚起步阶段,市场竞争基本处于初级阶段,各大平台的盈利模式和销售渠道较为单一,不够清晰和成熟。同时,有声读物存在版权费高、制作成本高的情况,平台基本处于"微利"状态。虽然数字有声读物已经获得了年轻受众的认可和青睐,但与视频相比较,其付费比例依然较低,经济收入主要来源于内容推广、Banner广告和开屏广告,没有深入挖掘潜在消费群体。

2.3 版权保护工作不足

与有声读物发展迅速的情况形成鲜明对比的是,我国相关版权法律建设较为滞后,行业缺乏版权意识和维权意识,导致数字有声读物中版权纠纷以及盗版侵权事件频繁发生。例如,晋江公司起诉企鹅FM,就因其在没有授权的情况下,私自播放某数字有声读物。这种现象在有声读物市场层出不穷,生产者甚至为了版权而相互撕扯,导致行业发展混乱、不规范。

3. 实现数字有声读物生态平衡的相关策略分析

西方欧美国家,例如德国、美国以及英国等,其在 多年的探索发展中逐渐成为了完善的媒介系统。数字有 声读物在我国刚刚起步,行业发展缺乏规范化,需要通 过科学的生态制衡手段促进其实现生态平衡。

3.1 以体验和内容为根本

随着市场竞争的日趋激烈,数字有声读物的发行者和制作商,需要对资源内容进行科学分类,按照自身特点和实力,划分为心理、健康、教育、艺术以及文学等多种类型,为不同群体的需求提供针对性以及个性化服务,提升收听群体的忠诚度。同时,要注重主播知名度的推销和宣传,积极在民间挖掘和培养草根主播,进而提升读物的制作水平,带给用户以良好的收听体验。只有以体验和内容为数字有声读物的制作根本,才能形成更加良性的生态链,为行业发展不断地注入全新的活力。

3.2 探索销售和盈利新模式

新时期下,随着互联网技术的蓬勃发展,有声读物逐渐成为听众新宠,更多的年轻群体选择收听有声读物,实现知识和视野的扩展,因此,数字有声读物需要在实践中不断探索和创新全新的销售和盈利模式,进而增加行业的经营收入和社会影响力。首先,要积极打造定制化以及个性化的内容服务,吸引更多的企业和个人付费收听,不段更新产品内容和结构,为用户提供相关硬件和软件设备,打通数字有声读物产业链,提升用户的满意度;其次,要积极创新销售渠道,利用电子商务、广

播电台、网络平台和移动终端,形成完善和系统的发行体系,加强出版物的销售层级建设;最后,各大出版商和制作商,要积极寻求跨界合作,进而突破传统销售模式的局限,打造知名品牌,进而实现自身的可持续发展。

3.3 对版权加强审核保护

为了创设良好而积极的市场环境,相关部门要不断完善版权保护的相关法律,加强法律法规建设,规范数字有声读物的交易定价,防止出现漫天要价的情况出现。强化对盗版侵权的处罚力度,并且建立完善的版权保护和管理机制。发行者和制作商还要坚持"授权演播"的基本原则,对版权进行严格的审查,尤其是 UGC 内容,更要加大审查力度,采用先进的加密技术,切实保护独家授权,防止内容被不法分子盗播。

结语

总而言之,在我国建设精神文明社会的大背景下,数字有声读物凭借其快捷、便利的优势,获得了人们的欢迎和青睐,其发展速度和发展进程持续加快,为了规范其行业发展,我国有关部门和有声读物发行者和制作商要形成产业发展合力,通过各种有效策略,实现其良性循环和生态平衡,为我国文化事业的可持续发展贡献力量。

参考文献

- [1] 尹倩. 从受众需求角度看数字有声读物的内容发展——以 好好说话为例 []]. 视听, 2018 (02): 215-216.
- [2] 谢文勇. 营造版权保护环境打造有声读物精品 [N]. 中国新闻出版广电报, 2017-08-10 (001).
- [3] 孙绪芹. 我国数字有声出版现状及启示: 以朗读者为例 [J]. 编辑之友, 2017 (07): 13-16.
- [4] 王德银, 李明. 图书馆有声读物资源建设及其推广[J]. 晋图学刊, 2016(05): 7-10+24.
- [5] 张岩. 有声读物自助出版平台的建构模式及媒介功能重塑 [J]. 编辑之友, 2016 (06): 23-27.
- [6] 孙诺. 浅析基于移动流媒体技术的数字有声读物传播 [J]. 新闻传播, 2015 (20): 51+53.
- [7] 夏亚云. 面向视障读者的泛在图书馆——LGSangnam 图书馆研究 [J]. 图书馆理论与实践, 2011 (10): 103-105.

(作者单位: 重庆天健电子音像出版有限公司)